

IMPRESIONES

Revista de la Editorial de la Imprenta del Congreso de la Nación

Hecho en Argentina

Radiografía de la industria nacional, sus debates y oportunidades

- Escenario • Modelos • Actores • Pymes
- Metalurgia • Agroindustria • Biotecnología
 - Innovación • Género y trabajo
- Distribución del ingreso • Sector naval

**Dossier Transición energética,
producción y sostenibilidad**
Entrevista a Esteban Serrani



Martín Schorr, Daniel Funes de Rioja, Ricardo Aronskind, Yanina Busquet-Francisco Arno, Sergio Echebarrena, Marcelo Rougier, Marina Dossi, Rubén Fabrizio, Claudia Cochetti, Claudia Lazzaro, Pablo Manzanelli, Sol Gonzalez de Cap, Pablo Neira, Juan Odisio, Jorge Eugenio Loyza y Carlos Romero.

Staff

Administrador

Rodrigo Martín Rodríguez

Coordinador General

Glenn Postolski

Director de Coordinación Operativa

Gonzalo Herrera

Director Administrativo

Roberto Dossi

Director Gráfico

Gerardo Francisco Cimmino

Consejo Editorial

Jimena Rodrigo

Cristina Renart

Néstor Fiorenza

Américo Cristófalo

Carlos Romero

Humberto Aste

Número 5. Septiembre 2022

Fotos: HCDN y Tëlam

Contacto Institucional:

Departamento de Planificación

Institucional y Editorial

Av. Rivadavia 1823, 8°A

(011) 4951-9509

planificacioninstitucional@icn.gob.ar

Registro DNDA en trámite.

El contenido de los artículos es de completa responsabilidad de sus autores y no refleja necesariamente la opinión de la ICN.

Impresión: Imprenta del Congreso de la Nación.
Rivadavia 1864 – CABA.
CP: C1033AAV



Sumario

04 La Argentina industrial

06 Un modelo para la sustitución de importaciones
Por Martín Schorr

09 Las coordenadas de un desarrollo integral
Por Daniel Funes de Rioja

12 Propuestas para una industrialización sostenida en el tiempo
Por Ricardo Aronskind

16 Metalurgia: el desafío de la articulación público-privada
Por Yanina Busquet y Francisco Arno

20 Las pymes ante una nueva encrucijada
Por Sergio Echebarrena

24 “La presencia de compañeras se incrementó en toda la cadena”
Por Claudia Cochetti

26 Transversalizar el enfoque de género en el mundo laboral
Por Claudia Lazzaro

28 Los precios, el salario y la distribución del ingreso
Por Pablo Manzanelli

45 Agro 4.0 y biotecnología
Por Sol Gonzalez de Cap

48 El nacimiento de la “conciencia industrial” argentina
Por Juan Odisio

52 Fabricación nacional y mercado interno: la visión de Aldo Ferrer
Por Marcelo Rougier

56 Historia y presente de los actores de la industria
Por Marina Dossi

60 Una oportunidad inigualable para el sector naval
Por Jorge Eugenio Loyza



Dossier Impresiones: Transición energética, producción y sostenibilidad

32 Entrevista a Esteban Serrani: “Es necesaria una política industrial para la transición energética”
Por Carlos Romero

37 El modelo productivo y la mitigación del cambio climático
Por Pablo Neira

40 Desarrollar las tecnologías para una nueva matriz
Por Rubén Fabrizio

Los precios, el salario y la distribución del ingreso

Por Pablo
Manzanelli

Doctor en ciencias sociales (UBA), investigador del Conicet, profesor e investigador en el Área de Economía y Tecnología de la FLACSO y del Departamento de Economía y Administración de la UNQ; coordinador e investigador del CIFRA-CTA.

Industria nacional

[28]

La economía argentina transita, en el corto plazo, dos universos de problemas que se pueden diferenciar desde el punto de vista analítico. El primero de ellos guarda relación con los escasos niveles de reservas netas internacionales y los pasivos remunerados del Banco Central. El segundo conjunto de problemas tiene que ver con la aceleración inflacionaria que tiende a reducir los salarios reales e impedir su recomposición tras la “caída libre” durante el gobierno de Mauricio Macri. Esto provocó una reducción de la participación de los asalariados en el ingreso que se remonta a 2017, a tal punto que ese indicador pasó del 51,8 % en aquel año al 43,1 % en 2021. De esos nueve puntos de caída, cinco fueron paradójicamente en 2021, cuando la economía creció 10,4 %.

En un estudio reciente del Área de Economía y Tecnología de FLACSO y CIFRA (ver gráficos) se demuestra que la transferencia del trabajo al capital alcanzó los 70.000 millones

de dólares entre 2017 y 2021. Esta apropiación de los empresarios provocó una recomposición de sus márgenes de ganancia, que pasaron del 40,2 % al 47,0 % del valor agregado del país.

Pues bien, el 80 % de las transferencias apuntadas estuvieron explicadas por lo ocurrido en dos sectores de actividad: la industria y el comercio. En el primero de ellos se advierte una notable reducción de la participación de los asalariados: del 48,0 % al 29,3 % del valor agregado industrial entre 2017 y 2021, y otra notable recomposición de los márgenes de ganancia, del 36,3 % al 51,8 % en ese mismo período. En menor magnitud, en el comercio el peso de los salarios cayó del 36,4 % al 24,7 % en el mismo lapso, mientras que el incremento del excedente empresarial fue del 38,5 % al 46,8 % del valor agregado sectorial.

No es una cuestión para nada menor el hecho de que esa fuerte recomposición de los márgenes de ganancia haya sido contemporánea a un aumento de sus precios de producción



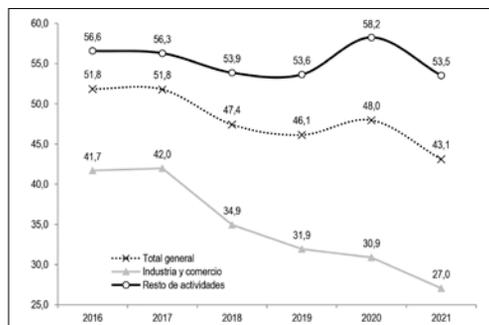
por encima del promedio. Tal es así que entre 2017 y 2021 los precios implícitos del valor agregado industrial ascendieron 494,2 %; los del comercio, 451,0 %; y los del resto de las actividades, 306,9 %. Esto ocurrió en los dos periodos de “alta inflación”: el que tuvo lugar durante las devaluaciones que se iniciaron en abril de 2018 hasta 2019, y el que se puso de manifiesto como consecuencia de factores domésticos y otros derivados de la pandemia y la guerra en Ucrania en 2021 y 2022.

Un ejemplo permite advertir las vinculaciones entre la cuestión de los precios y la cuestión distributiva, no solo considerando a esta última en el plano capital-trabajo sino en las relaciones de asimetría intracapital. En lo que va del gobierno del Frente de Todos –cuarto trimestre de 2019 versus el segundo de 2022–, los precios mayoristas de la siderurgia se multiplicaron por tres, mientras que el promedio general de los precios mayoristas lo hizo por 2,5. Se trata de un producto que obviamente estuvo influenciado por

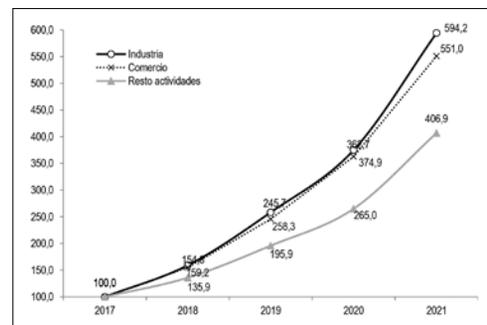
los incrementos internacionales. Sin embargo, los precios de importación del mineral de hierro, que es su principal insumo, se multiplicaron en pesos por 2,7. Es decir que el oligopolio siderúrgico trasladó con creces a sus precios internos el aumento de los precios internacionales y la variación del tipo de cambio, pudiendo internalizar ganancias extraordinarias. Es el caso, por ejemplo, de Ternium, empresa integrante del grupo Techint, que declaró en sus estados contables que incrementó sus utilidades netas del 10,4 % de las ventas en 2019 al 41,2 % en 2021.

Esta situación impacta en diversas actividades, dado que los productos siderúrgicos constituyen un “insumo difundido”. Ahora bien, las principales actividades que los compran como un bien intermedio para su producción pudieron, con sus más y sus menos, multiplicar sus precios por alrededor de 2,5 entre el cuarto trimestre de 2019 y el segundo de 2022. Es el caso de los precios implícitos del valor agregado de la construcción, los precios mayoristas

Manzanelli sostiene que la política industrial debe considerarse el eje ordenador del planteo económico.



Participación de la remuneración al trabajo asalariado en el valor agregado bruto total, en la industria y comercio y en el resto de las actividades, 2016-2021 (en porcentajes).



Evolución del índice de precios implícito del valor agregado en la industria, el comercio y el resto de las actividades, 2017-2021 (índice 2017 = 100).

de la industria automotriz, los mayoristas de maquinaria de uso especial y los mayoristas de los productos metálicos para uso estructural.

Es esperable que estos sectores, que perdieron en la carrera de los precios relativos con la industria siderúrgica, intenten ajustar sus precios al nivel de uno de sus insumos principales. Es más probable que lo puedan hacer las ramas altamente concentradas –como la automotriz– o de mediana concentración –como las máquinas de uso especial– que las de mayor

solo aumentaría aún más los niveles de inflación y pocos efectos puede generar sobre un nivel de exportaciones que sigue siendo elevado. Por su parte, contraer la oferta de dinero no parece estar produciendo consecuencias sobre la variación de precios, toda vez que la expansión nominal de la base monetaria fue de apenas el 15 % entre diciembre de 2021 y julio de 2022, cuando el nivel de inflación superó el 45 %.

Por lo tanto, en lugar de la “salida fácil” es necesario implementar un plan integral que tenga

“El 80 % de las transferencias del trabajo al capital estuvieron explicadas por la industria y el comercio. En la primera se advierte una notable reducción de la participación de los asalariados: del 48,0 % al 29,3 % del valor agregado industrial entre 2017 y 2021.

atomización de la oferta –como los productos metálicos para uso estructural–. Se distorsionan así los precios relativos, y las superganancias de los que se imponen en la carrera de precios no promueven la inversión sino una mayor presión sobre los tipos de cambio paralelos.

En efecto, la política cambiaria como la de precios que se requieren en el complejo escenario actual no deben buscar la “salida fácil” del ajuste ortodoxo. La devaluación generalizada

a la política industrial como eje ordenador del planteo económico. Esto implica que la política de precios, el sistema de tipos de cambio múltiples, el control de las importaciones, la promoción de exportaciones e incluso la ingeniería financiera para reducir el déficit cuasifiscal se deben subordinar a la estrategia de desarrollo industrial que permita hacer sustentable un incremento necesario en la participación de los asalariados en el ingreso nacional.